**吉林省金冠电气股份有限公司**



**社会招聘**

**岗位职责**

**金冠电气**

**人力资源部**

**区域经理（省区经理）**

1. **岗位要求**
	1. 大专以上学历，具有良好的心理素质和沟通能力，且对销售工作充满兴趣。
	2. 具备一定的数据分析能力，针对各类市场或销售的数据能够进行详细分析。
	3. 具备一定的电气行业销售经验，拥有高低压开关销售经验者优先录用。
2. **岗位职责**
	1. 寻找潜在客户，建立准客户信息群，分析准客户的产品需求并进行竞争对手分析。
	2. 搜集市场信息和用户反馈意见，对于市场信息能够进行筛选和分析，对于用户反馈意见能够给予公司合理化建议。
	3. 协助团队负责人完成各类销售工作，熟悉与产品相关的技术要求及参数。
	4. 与团队成员协作完成国网公司或能源项目管理工作。
	5. 积极宣传公司品牌，树立并维护公司形象。
	6. 负责贯彻落实公司营销策略、政策和计划。
	7. 负责所辖区域的业务及人员管理，全力配合销售总监、大客户经理的整体工作部署及推进，保证销售任务指标的顺利达成。
	8. 负责制订本区域的市场开拓、新产品推广计划，并组织实施与效果评估；
	9. 负责对行业市场的目标客户进行攻关，并协助业务经理进行市场开拓；
	10. 负责收集、分析、整理、归档客户需求、竞争对手等市场信息；
	11. 负责销售计划的分解、落实，并进行跟踪与评估；
	12. 协助营销部、财务部做好应收账款的催收；
	13. 负责品牌、价格管理，并协调处理业务冲突；
	14. 领导分配其他工作任务。